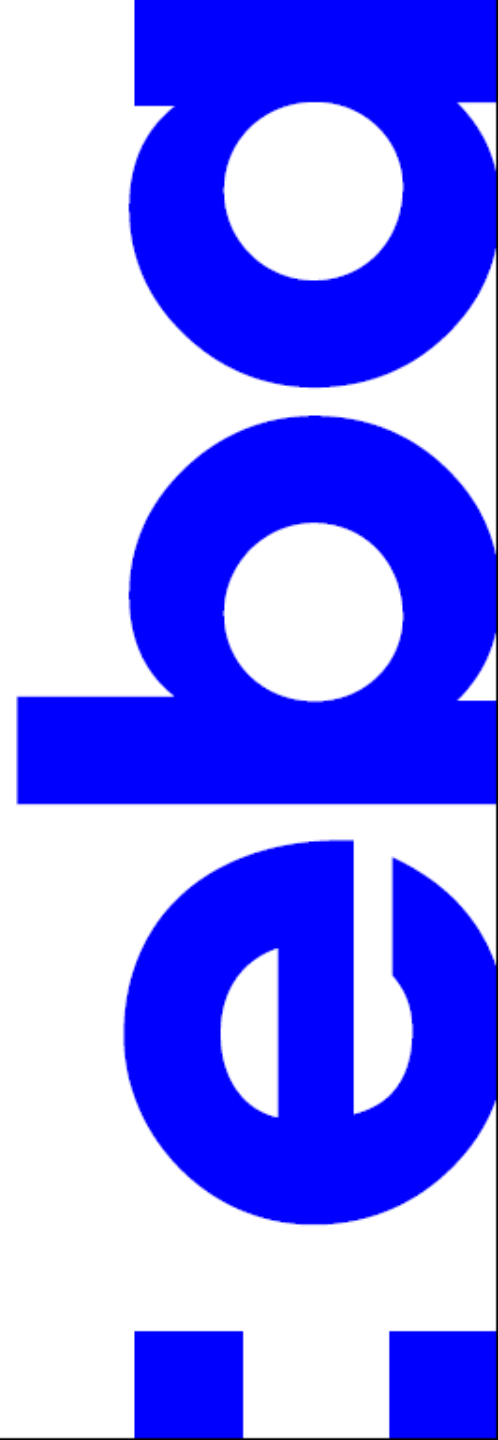


Body Language for Business



**O que me
comunicas**

Pode não ser o
que me dizes



Body Language for Business



Action Behavior

O comportamento do cérebro.



Powerful Communication

Comunicar é muito mais que falar



Human Polygraph

A desconstrução da mentira

Action Behavior

OBJECTIVOS

- Estudo do processo psicofisiológico na análise da credibilidade da informação.
- Compreender o papel do Sistema Nervoso Autónomo nos processos de comunicação.
- Determinar o comportamento do cérebro sobre maiores níveis de stress e no processo da mentira.
- O timing do processo emocional na gestão da informação.

PROGRAMA

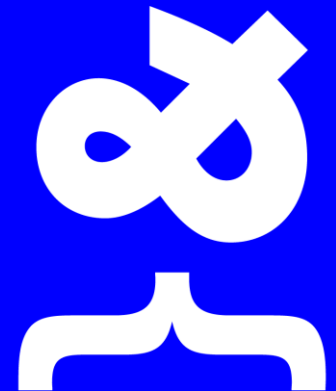
- Os aspectos psicofisiológicos da comunicação credível e não credível.
- Os principais marcadores e a análise biométrica.
- O mapeamento cerebral no processo de apuramento da verdade.
- Cognição x Emoção

CARGA HORÁRIA

- 4 Horas

FORMADOR

- Rui Mergulhão Mendes



Powerful Communication

OBJECTIVOS

- Gerir de forma mais adequada o impacto do primeiro contacto com os outros.
- A gestão da Percepção Neurofacial e o mapeamento mental.
- Utilizar o corpo para influenciar de forma positiva a comunicação verbal e não verbal, para aumentar a eficácia da comunicação.
- Dominar as melhores técnicas de Rapport e Proxémia para obter ganhos significativos nos processos de comunicação e negociação.

PROGRAMA

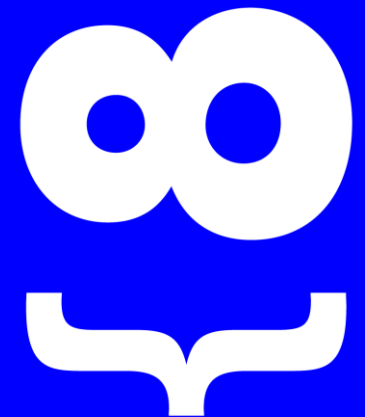
- O Poder da Influência nos diversos contexto da comunicação (entrevistas, inquirições, negociação, etc.).
- O Alto e o Baixo Poder na comunicação e nos relacionamento com terceiros.
- O Rapport e a Proxémia como factor de excelência na comunicação.

CARGA HORÁRIA

- 4 horas

FORMADOR

- Rui Mergulhão Mendes



Human Polygraph

OBJECTIVOS

- Saber identificar os vários tipos de mentira e os principais padrões dos mentirosos.
- Saber determinar no primeiro contacto quais os principais padrões de comunicação dos outros, estabelecendo o seu padrão de base.
- Observar a linguagem corporal e saber descodificar os seus verdadeiros significados.
- Reconhecer numa simples conversa, numa entrevista ou negociação, tudo o que nos é comunicado para além do que nos é dito.

PROGRAMA

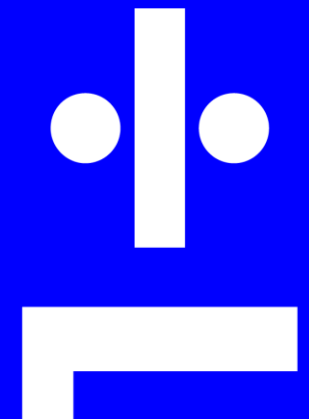
- Análise dos principais mitos da Linguagem Corporal.
- Análise e determinação da Linha de base de cada individuo nos mais variados contextos.
- Identificação e determinação do significado dos principais movimentos do corpo.

CARGA HORÁRIA

- 2 x 4 horas

FORMADOR

- Rui Mergulhão Mendes



Rui Mergulhão Mendes

Profiler & Behaviour Analysis



TRAINER EM LINGUAGEM CORPORAL

Certificado pelo Body Language Institute (Washington, EUA)

TRAINER CERTIFICADO “LIE DETECTION – YOU CAN’T LIE TO ME”

Certificado pelo Body Language Institute (Washington, EUA)

TRAINER EM MICRO EXPRESSÕES

Certificado pelo Center for Body Language (Bélgica)

PÓS GRADUAÇÃO CIÊNCIAS FORENSES, PROFILING E COMPORTAMENTO DESVIANTE

CRIAP – Psicologia e Formação Avançada

PÓS GRADUAÇÃO BEHAVIOR ANALYSIS & INVESTIGATIVE INTERVIEWING

Manchester Metropolitan University

EMOTIONAL SKILLS AND COMPETENCIES (MICRO EXPRESSÕES)

Paul Ekman Internacional Institute EIA (Manchester – UK)

EVALUATING TRUTHFULNESS AND CREDIBILITY (ANÁLISE DE TESTEMUNHOS)

Paul Ekman Internacional Institute EIA (Manchester – UK)

BEHAVIOR ANALYSIS AND INVESTIGATIVE INTERVIEWING

Paul Ekman Internacional Institute EIA (Manchester – UK)

SPEAKER RECOGNITION IN FORENSIC LINGUISTICS

Universidade Autónoma de Madrid (Espanha)

MASTER PNL

Certificado NTI NLP (Holanda)

NLP SPORT MASTERCLASS PSYCHOLOGICAL PERFORMANCE OPTIMISATION & TRAINING

Certificado por Emma James NLP (Inglaterra)

FORMADOR CERTIFICADO COMPETÊNCIAS PEDAGÓGICAS CCP N.º F625851/2014C

Certificado pelo Instituto de Emprego e Formação Profissional

LICENCIADO EM GESTÃO DE EMPRESAS

Universidade Lusíada de Lisboa

PROFESSOR CONVIDADO PORTO BUSINESS SCHOOL

Módulos de Comunicação e Linguagem Não Verbal

MESTRANDO COMMUNICATION BEHAVIOUR AND CREDIBILITY ANALYSIS

Manchester Metropolitan University



SIC Notícias
O Poder da Linguagem Corporal
nos Tribunais
[\(Aqui\)](#)



Jornal Público
Análise Testemunhos em
Contexto Judicial
[\(Aqui\)](#)



Correio da Manhã
“Mais depressa se apanha um
Mentiroso...”
[\(Aqui\)](#)



RTP 1
Análise relação José Sócrates
Juiz Carlos Alexandre
[\(Aqui\)](#)



Jornal Público
Análise Comissão Parlamentar
Inquérito caso BES
[\(Aqui\)](#)



RTP 1
Debate Legislativas
Passos Coelho vs António Costa
[\(Aqui\)](#)



Canal Q
O Poder da Linguagem
Corporal na área Judicial
[\(Aqui\)](#)



Correio da Manhã TV
Análise Assassinato
Embaixador Russo na Turquia
[\(Aqui\)](#)



Observador
Pedro Passos x António Costa
Debate Legislativas
[\(Aqui\)](#)



Diário de Notícias
Análise aos debates Trump x Clinton
[\(Aqui\)](#)



Correio da Manhã
Análise Entrevista Homicida
Professora do Montijo
[\(Aqui\)](#)



Observador
Rubrica corpo-a-corpo
[\(Aqui\)](#)

eba: emotional
business
academy

Os Nossos
Clientes



ORDEM DOS
ADVOGADOS



/ University of Porto





Proposta Formativa

4 SESSÕES ON LINE

- Método Expositivo – Parte teórica das matérias.
- Método Demonstrativo - Visionamento de vídeos.

MATERIAL DE SUPORTE À FORMAÇÃO

- Envio de material de suporte para integração conhecimento. (papers científicos, vídeos, bibliografia recomendada, etc).

4 SESSÕES FEEDBACK GRUPO (MÓDULO OPCIONAL).

- Estudo de casos reais. (Sessões 1:30 Horas de Feedback Grupo).
- Implementação de plano de acção para incorporação conhecimento. (Sessões 1:30 Horas de Feedback Grupo sobre plano acção).

SESSÕES FEEDBACK INDIVIDUAL (MÓDULO OPCIONAL).

- Acompanhamento individual do plano de acção para integração conhecimento e análise personalizada de casos práticos – 1:30 Hora por sessão).

obrigado



Contactos

Morada: Av. Dr. Mário Moutinho N.º 33 – A | 1400-136 Lisboa

Email: info@eba.edu.pt

Telemóvel: 917 278 657

Facebook: Emotional Business Academy

Instagram: Emotional.Business.Academy

SITE: www.eba.edu.pt